

平成 19 年 5 月 28 日

各 位

西日本シティ銀行

3 行合同商談会の開催について

西日本シティ銀行では、お取引先企業に販路拡大の場を提供することを目的とした「商談会」を積極的に開催しております。今回、長崎銀行、豊和銀行のお取引先企業も含めた「3 行合同による商談会」を下記の通り開催いたしますので、お知らせいたします。

記

1. 開催日時 平成 19 年 5 月 29 日（火） 9:00～17:00
2. 開催会場 NCB 経営情報サービス
福岡市博多区下川端町 2 番 1 号 博多座・西銀ビル 13 階
3. 商談相手先 株式会社 ドン・キホーテ
4. 参加企業 21 社（当行取引先 14 社、長崎銀行 3 社、豊和銀行 4 社）
5. 商談会の特徴

この商談会は、東京に本社を置くディスカウントストア「(株)ドン・キホーテ」に対し、3 行のお取引先を紹介するものです。同社は九州で 8 店舗を運営しており、銀行のお取引先の販路拡大のため、商談機会の提供を行うものです。

今回の商談会までの流れは以下の通りです。

銀行でドン・キホーテとの商談希望者を募集
商談会参加企業の主力商品などをドン・キホーテへ提案
商談会開催（面談時間 30 分程度の個別面談形式）

6. 商談会のメリット

(1) 商談相手先（ドン・キホーテ側）

九州全県（除く沖縄）、中・四国の西日本地域の広いエリアから参加希望者が集まる
必要な商材に的を絞って探すことができる
営業のコスト削減、合理化、効率化につながる

(2) 参加者

なかなか面談できない大手バイヤーと直接商談が可能
業界の動向、傾向、求めているもの等が直接吸収できる
自社商品の強み、弱み（改善点）等が再認識できる
営業のコスト削減、合理化、効率化につながる

7. 当行の商談会への取組状況

- ・ 平成 18 年上期（H18 年 4 月～H18 年 9 月）3 回開催
- ・ 平成 18 年下期（H18 年 10 月～H19 年 3 月）5 回開催

当行では、今後も、お取引先企業のお役に立つ「実のある（成約率が高い）商談会」の開催を目指してまいります。

以上

【本件に関するお問い合わせ先】

法人ソリューション部 井上 TEL 092-476-2741